

Commercial Product Specialist - Acute og Hospitals segmentet

Som produkt specialist, vil du blive ansvarlig for at sælge Arjo's innovative og førende produktsortiment inden for patienthåndtering, mobilitet og hygiejne. Det er anerkendte og veldokumenterede produkter med markedets højeste kliniske evidens. Du vil være med til både at forbedre hverdagen for de borgere, der er ramt af nedsat mobilitet og aldersrelaterede helbredsudfordringer samt tilsikre at sundheds- og plejepersonalet støttes og aflastes bedst muligt i deres dagligdag ved at have de mest optimale produkter at arbejde med.

Så hvis du vil være med til både at bidrage med forbedringer for borgere med nedsat mobilitet samt tilsikre de bedst mulige arbejdsredskaber for sundhedspersonalet, så har du nu muligheden for at blive en del af vores globale koncern med mere end 6800 passionerede kollegaer i over 100 lande.

Vi søger en dygtig og passioneret Produkt Specialist til vores danske team, der vil få ansvar for salg til hospitals- og akutsegmentet. Som Produkt Specialist for Arjo vil du få et bredt ansvar inden for løsningsalg til hospitaler og herigennem understøtte en mere sikker og værdig hverdag for borgere og tillige en sundere arbejdsdag for sundheds- og plejepersonale.

Arjo's produkter og løsninger er designet til at fremme en sikker og værdig oplevelse gennem håndtering af plejemodtagere, hospitalssenge, personlig hygiejne, desinfektion, diagnostik og forebyggelse af tryksår og venøs tromboemboli. Med mere end 6800 ansatte og mere end 65 års erfaring i at hjælpe plejemodtagere og sundhedspersonale, arbejder vi engageret for et sundere resultat for mennesker, der står over for mobilitetsudfordringer.

Med reference til den danske Salgschef får du ansvaret for at opbygge og udvikle markedet i Danmark for en bred portofolio af Arjos produkter til hospitals – et marked med et kæmpe potentiale.

Dine ansvarsområder

- Det danske marked med salg af vores produkter inden for patienthåndtering, mobilitets, hygiejne og produkter til forebyggelse af tryksår til hospitaler.
- Drive salgsprocessen fra AZ mod hospitaler på det danske marked, hvor størstedelen af tiden bruges ude i på hospitalerne.
- Gennemføre workshops og eftersalgsaktiviteter, hvor du gennem demonstration af produkterne skaber indsigt og tryghed hos kunderne og plejepersonalet i at anvende Arjos produkter
- Deltage i produkt træninger og videre uddannelse sammen med dine øvrige nordiske kollegaer
- Opbygge og udvikle langsigtede relationer og dermed sikre vækst med Arjos produkter
- Være en god kollega og sparringspartner i det danske team samt en god Ambassadør for Arjo

Hvem er du?

Vi forestiller os, at du ideelt set kommer med erfaring inden for det sundhedsfaglige område, måske som Sygeplejerske, Ergo- eller Fysioterapeut. Hvor du har opnået kendskab til og erfaring med pleje af patienter og de opgaver som sundhedspersonalet varetager inden for patienthåndtering, mobilitet og hygiejne mm. En erfaring du måske har opnået fra en tilsvarende stilling med salg af sammenlignelige produkter eller fra en sundhedsfagligstilling, hvor du derigennem har fået indsigt og lyst til at bruge denne erfaring og viden i en rolle som kommerciel produktspecialist

Vigtigst er det dog, at du har stor lyst til at komme ud på de på hospitaler, hvor du sammen med sundhedspersonalet kan demonstrere netop hvad Arjo's produktportefølje kan tilbyde.

Yderligere ser vi gerne en kollega som er:

Job Title:

Commercial Product Specialist - Acute og Hospitals segmentet

Application Deadline:

As soon as possible

Company:

Arjo

City:

Sjælland eller Jylland (Homebased)

Country:

Denmark

Contact person:

Brian Ranvits

Phone number:

+45 2048 0548

- Udadvendt og ikke bange for at skabe relationer
- Tryk i at kunne agere salg i en sårbar situation ude hos kunden
- Engageret og med et positivt drive og vilje til at lykkes
- God til at arbejde selvstændigt og befinder sig bedst i marken
- Erfaren sælger indenfor feltet kan være et plus men ikke et must

Vigtigst i rollen for at opnå succes er, at du har stort ønske om at øge standarden for de sundhedsmæssige forhold for personale og borgere ude i det danske sundhedsvæsen.

Vi har kontor i Ballerup, men du vil kunne arbejde ud fra hjemmekontor og vil derfor kunne være bosiddende i hele landet.

Arjo tilbyder:

Arjo er en global førende virksomhed, der selv udvikler og producere sine produkter og fortsat har meget stærke rødder i sit Nordiske hjemmemarked.

Du vil blive en del af et stærkt fagligt fællesskab, der foruden at have de produkter på markedet der har den absolut højeste kliniske evidens også investerer i deres medarbejder gennem løbende træning og uddannelse.

Det danske kontor er placeret i Ballerup, men størstedelen af din arbejdstid vil være i marken eller fra hjemmekontoret.

Interesseret?

European Search Company håndterer rekrutteringsprocessen på vegne af Arjo, og vi ser frem til at modtage dit CV og ansøgning samt andet relevant materiale hurtigst muligt.

Hvis du har spørgsmål til stillingen, kan du derfor kontakte Christoffer Bjørk Petersen +45 2080 1638

Ansøgning og CV fremsendes elektronisk via nedenstående ansøgningsknap.